



Naar werk

Actief in Werk is een gespecialiseerd bureau actief op het gebied van re-integratie, outplacement en loopbaancoaching. Wij zijn sinds 2005 actief in de regio's Breda, Den Bosch, Eindhoven, Roermond en Tilburg. Met een ervaren team van consultants en loopbaancoaches werken wij aan een optimaal resultaat voor werknemers, werkzoekenden, werkgevers en opdrachtgevers, zoals UWV en gemeenten. Onze consultants en loopbaancoaches zijn betrokken, goed opgeleide vakmensen met jarenlange ervaring. Zij wonen en werken in de regio en beschikken over een uitgebreid regionaal netwerk van werkgevers.

Naar werk traject

Voor de klant die klaar is om de stap te zetten naar werk (of zelfstandig ondernemerschap) biedt een Naar werk traject bij Actief in Werk doelgerichte coaching en begeleiding naar werk. Onze jarenlange kennis en ervaring met het uitvoeren van re-integratietrajecten maakt dat wij uitvoering kunnen geven aan een breed scala van vraagstellingen. Wij hebben specifieke kennis en ervaring met klanten met (ernstige) beperkingen van psychische of psychiatrische aard en wij werken intensief samen met instanties en hulpverleners. Gedurende het traject krijgt de klant één-op-één begeleiding van een vaste consultant, verdeeld over frequente begeleidings- en coachingsessies. Deze sessies vinden plaats op één van de vestigingen van Actief in Werk of bij de klant thuis.

Een Naar werk traject kan bestaan uit één of meerdere activiteiten. Doordat een Naar werk traject bij Actief in Werk altijd een individueel maatwerktraject is, zetten we alleen die activiteiten in die leiden naar het gewenste resultaat. De volgende activiteiten kunnen onderdeel uitmaken van het traject:

■ Sollicitatietraining

Bij deze activiteit gaan we op individuele basis werken aan het verbeteren (of verder ontwikkelen) van de sollicitatievaardigheden van de klant. Het niveau en intensiteit van de training wordt aangepast aan de behoefte en het niveau van de klant. Er wordt onder andere aandacht besteed aan het opsporen en analyseren van vacatures via diverse media, waaronder internet, vacaturewebsites en social media. Ook leert de klant (beter) omgaan met netwerken, social media (zoals LinkedIn) en weet hij/zij hoe werkgevers het meest effectief benaderd kunnen worden. Daarnaast maakt het trainen van de presentatievaardigheden en het oefenen van sollicitatiegesprekken onderdeel uit van de training. Na afronding van de training beschikt de klant eveneens over een CV en (open) sollicitatie-/motivatiebrief die hij/zij kan gebruiken bij het verrichten van sollicitaties.

■ Bemiddeling en jobhunting

Het actief bemiddelen van de klant naar een passende betaalde baan is een belangrijk onderdeel van het Naar werk traject. Aan de hand van een realistisch en haalbaar zoekprofiel worden werkgevers actief benaderd door de consultant van Actief in Werk.

Bij deze activiteit worden onder andere de volgende acties uitgevoerd:

- De klant wordt voorgesteld bij het regionale werkgeversnetwerk van Actief in Werk.
- De klant wordt voorgesteld bij werkgevers naar aanleiding van acquisitie/bedrijfsbezoeken van Actief in Werk.
- De klant wordt voorgesteld bij werkgevers aan de hand van concrete vacatures.
- Mogelijkheden om nieuwe, passende functies te creëren worden in nauwe samenwerking met werkgevers onderzocht (jobcarving).
- De klant gaat ook zelfstandig (open) sollicitaties verrichten en werkgevers benaderen, waarbij de klant kan rekenen op ondersteuning van de consultant.

Kwaliteit & Resultaat

Kwaliteit is voor Actief in Werk een vanzelfsprekendheid en daarom zijn wij al geruime tijd in het bezit van het onafhankelijke Blik op Werk keurmerk. Het keurmerk garandeert dat u samenwerkt met een betrouwbaar bedrijf dat aantoonbare resultaten boekt. In de meetperiode 2017/2018 waardeerden klanten die een Naar werk traject hebben gevolgd bij Actief in Werk onze dienstverlening met een 8,6. Deze trajecten hebben wij 20% boven het gemiddelde succesvol weten af te sluiten door middel van een duurzame plaatsing (bron: UWV).